

# Commercieel adviseur regio Noord-Brabant (NL).

## Functie

Bij Van Hoecke, onderdeel van het Oostenrijkse Blum, zijn we momenteel op zoek naar een Commercieel Adviseur interieurbouw voor de regio Noord-Brabant. Samen met een team van 13 enthousiaste collega's bedienen wij de Nederlandse markt. Heb je geen ervaring als vertegenwoordiger/adviseur, maar wel ervaring als interieurbouwer of meubelmaker, en interesse om meer de commerciële kant uit te gaan? Dan zijn wij misschien wel op zoek naar jou. Wij leiden je intern op, tot een volwaardige adviseur/vertegenwoordiger.

Na het opleidingstraject zal je verantwoordelijk zijn voor het onderhouden en uitbouwen van de kleine zakelijke markt bestaande uit interieurbouwers en meubelmakers in de regio Noord-Brabant. Jouw taken zullen bestaan uit:

- › Het adviseren, demonstreren en verkopen van scharnieren, lade-, klap- en pocketsystemen van Blum bij onze klanten.
- › Offertes opmaken en het plaatsen van orders.
- › Het ondersteunen van klanten bij de verwerking en montage van de verschillende systemen.
- › Service verlening bij consumenten in Noord-Brabant, Zeeland en een gedeelte van Zuid-Holland.

## Wie zoeken we?

- › Je beschikt over een aantoonbare ervaring als interieurbouwer/meubelmaker en hebt een interesse om als adviseur/vertegenwoordiger aan de slag te gaan.
- › Je bent woonachtig in de regio van Tilburg – Breda, gezien dit de regio zal zijn waar je verantwoordelijk voor zal zijn.
- › Je bent communicatief vaardig, representatief en zelfstandig.
- › Je bent een enthousiaste teamplayer, staat steeds paraat om hulp te bieden en bent klantgericht ingesteld.
- › Je kan vlot overweg met de computer en hebt kennis van CAD- tekenprogramma's.
- › Jouw kennis van het Nederlands is zeer goed.

## Wat wij bieden?

Bij ons krijg je de kans om je commerciële vaardigheden verder te ontwikkelen in een dynamische en inspirerende werkomgeving. Collegialiteit, vrijheid en zelfsturing staan centraal en vormen de basis voor een prettige werksfeer waarin je alle ruimte krijgt om te groeien. Als marktleider bieden we niet alleen kwalitatief hoogwaardige en innovatieve producten, maar ook een team van collega's die uitblinken in productkennis. Om jouw succes te garanderen, voorzien we je van een uitgebreid inwerktraject van ongeveer zes weken, aangevuld met diverse trainingen en opleidingsmogelijkheden.

- › Een dynamische werkomgeving waar je veel verantwoordelijkheid krijgt en zelfstandig kan werken.
- › Je krijgt de kans om als interieurbouwer door te groeien naar adviseur en te werken bij een toonaangevend merk met hoogwaardige producten.
- › Een competitief salaris en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden (telefoon, laptop, bedrijfsbusje,...)

## Sollicitatieprocedure

Benieuwd hoe het verder gaat nadat je jouw CV hebt ingediend?

Ontdek er [hier](#) alles over!

## Waarom bij Van Hoecke werken?



### Persoonlijke groei

We investeren graag in je kennis en zelfontwikkeling.



### High Tech werkomgeving

Als Factory of the Future investeren we voortdurend in nieuwe technologieën en automatisatie.



### Autonome teams

Als zelfsturende medewerker werk je actief mee aan verbeterprojecten binnen onze firma.



### Flexibel werken

Geniet van flexibele werkuren en stel je persoonlijk loonpakket samen.



### Leuke werkomgeving

Werken in een leuke, collegiale sfeer met ontspanningsmogelijkheden tijdens de middag, ons personeelsfeest,...

## Over Van Hoecke

Als verdeler van scharnieren en ladesystemen van het Oostenrijkse merk Blum zijn we al jaren marktleider in de Benelux. Daarnaast produceren en verdelen we onze eigen ontwikkelde houten lade TA'OR BOX voor de Europese markt.